

「手打ちうどん ひさ枝」 にて

#### 座談会

### 『今なぜシェアビジネスなのか』(1)

【出席】

用する社員も

と決 テム

め

まし

(-樹かねとうみらい塾/代表理事 金藤 友香理氏

手打ちうどん ひさ枝/代表

久枝 了氏

㈱三好製作所/代表取締役

もともとは、とりあえず ジョンを創ろう」です。

委員会の「会社の10年ビ

仕事に集中できる

逆に

事に集中できると

ば、自分のした

るということで、そうシェアすることは広い

は、

9、同友会の社員教育始めた直接のきっか

【司会】 広報·情報化委員会

(高松第1支部)

三好 幸司氏 (高松第1支部) (高松第4支部)

10

人ほどの会社を目

指そ

て半年が過ぎたばか のところは

いかりで

当すればなく、一

集まり、

新し

11

仕

緒にできる人た

来たら得意な人

が

い担事

始

けをお尋ねします。

か。また、始

 $\otimes$ 

たきっ ります

事 る

を自分の

ところ

で

それらの

シェアビジネスを始

早速です

リスト が揃った会社をつくろういろんなスペシャリスト うということで、10 ります。10人のスペシャ と考えたところから始ま るのではないか。そんな どんな依頼にも応えられ ても広く浅くなるのでは ですが、それだとどうし 会社を目指そうとしたの が揃ってい うことで、 一本で n 人の ば、

ジュエリー&メガネ輪 RIN/代表取締役 杉本 好弘氏 (中讃第3支部)

私の場合 は、 う

としては も 年 め ま **久枝** まし 0) 7 1 普 回いしん う L り場所づくりをと考えるということで、そういシェアすることは広げ る大きさだったので、た広さをはるかに上 た店舗が当初考えて店開業のために契約 めたところです。 ました。 ました。 土 段は全部をうどん のスペー シェを 店開 使い、毎月の 日に店の3 て上 業と同 。始めてから5業と同時に始 - スを使 開くことに ル シェ はう つ 分 最 ての終店

す にす いろんな仕 に付 が 7 は仕あ随

シェアビジネスにはいろ

なタイプが



換の場にもなっているので、 たと思っています。 私としては取り組んでよかっ だけでなく、いろんな情報交 ものお客様が持って来た商品 別のお客様が買って帰る

とをきちんと理解してもらっ 完全オーガニックで、他の出 とに近いわけです。イベント 完全オーガニックの食事な う名前で、アレルギーに対応 うか、食事療法や毒出しとい 年です。私どもは「食育」とい ています。 店者の皆さんたちにも食のこ のテーマは場所によって少し ど、アレルギー対応のイベン しているお店をやっており、 トを開催していますが、食は 、なりますが、高松の場合は 客様の命を預かっているこ 私のところは始めて7

一つの場所に人々が集

ましたか。 まることで、 何か変化があり

受け止めています。 るので、そういう面で食を通 ら、扱っているものがお客様 ちんと食と向き合うように して出店者の皆さんが地域に なってきたことです。それか 食品と関係のない人でも、き てきたからこそではないかと たことです。たぶん7年続け 目を向けてくれるようになっ の健康や幸せにつながってく まず、出 店 者さん

ぐらいですか。 イベントの開催はどの

いですか。

金藤 客さまの数ですが、大きなイ 2回ですが、私どものお店で 来てくれるようになりまし 開催するようになってからは が、住宅展示場を貸し切って な規模ではなかったのです す。最初の頃はそんなに大き ベントは1500人ぐらいで は週に1回やっています。お 1000人を超えるお客様が 大きいものは年に1~

出会いや情報交換の場

司会 ルシェのお客さんは何人ぐら 久枝さんのところのマ

> 久枝 500~ ま す

す。 ば、地道な活動を知ってもら こういう場所があるから知っ ういう活動をしていることを す。例えば、保護犬や保護 な意味があると思ってい いたいという人たちもいま 作品や商品を売る人もいれ グループがあるのですが、そ の里親募集の活動をしている なんですが、私はとても大き す。うどん店のお客さんの数 600人ぐらいだと思い んでもらっています。自分の てもらえるんだと、とても喜 それぞれに目的は違いま 猫 ま

> していません。 す。ですから、出店料は頂戴 ればというのが私の気持ちで の少しでもお役に立つ場であ が、ここがそういう人たち

まだこれからといったところ 司会 三好さんのところは、 でしょうか。

にやりたいというふうに、一 えばこの分野だったらこの人 いというわけではなくて、例 つのブランドというか、そう がすごい。こういう人と一緒 三好 そうですね。誰でも







点があります。 たときは助け合えるという利 の手間も減らせますし、困っ なの人脈をシェアでき、営業 が、みんなが集まったらみん いうも のを目指しています

Tに付随する部分を考えてい 形で、営業やコンサルなど、I いますが、それを少し広げた そういう括りにはして 業種はITですか。

の店なので、私が責任を取れ

マルシェは続けています。私 いるので、このコロナ禍でも

## 大の影響は? 新型コロナウイルス感染症拡

にかく全てが中止になったの 化はありましたか。 てもらえなくなりました。と ント開催のための場所を貸し 皆さんのシェアビジネスに変 昨年来のコロ 大いにあります。イベ ナ禍で、

> 皆さんは予定のイベントが り、買い取ったこともありま だったものをうちで販売した なったイベントに出す予定 キャンセルになるなど、本当 りますが、たしかに出店者の 所がなくなってしまい、「やっ に困っています。取り止めに ので、私の判断でどうにかな す。正直、影響は深刻です。 と皆さんおっしゃっていま てくれるのであれば出たい 私のほうは自分の店な

だろうという、強い思いがあ けですが、こういう時期だか が現状です。 る範囲でやっているというの らこそ助け合う場所が必要 ナ禍の真っただ中で始めたわ 私どもは、まさにコロ

# これからの展開について

司会 と思いますか。 ネスはどんな展開をみせる 今後、このシェアビジ

出店者の皆さんも出る場

金藤

新しいコラボが生まれ

を知ってもらえますから、と 今まで目に触れたことがな シェアし合う場所があれば、 るのではないでしょうか。 ると思います。例えば、ネッ かったものとか、そんなもの かったことができるようにな ト配信など、一人ではできな てもよい機会です。

三好 私の場合は、今回シェ なってくると思います。 **外枝** たしかに、そういう点 では大きな役割を持つように

ば持って来てく くり、売りたい人がいれ アビジネスの場所ができたの で自分のネットショップをつ

スだけどつながっているかの

ながら、お互いに助け合って

す。こういうことをしていき

仕事を考えています。 りに売ってあげますよという

フィスになるか、別のオフィ ところは少ないように思いま ころは他にもありますか。 うビジネスをやられていると 形だと思うのですが、そうい に歩んでいきましょうという 好製作所と同じ方針で、一緒 るのと一緒で、それが同じオ すが、気の合う人と仕事をす 三好さんの場合は、 場所としてやっている







誰でもいいということではな オフィスは一つのチームで、 スは少し違っていて、シェア フィスとコワーキングスペー に声をかけさせてもらってい 分野はこの人かなというふう んですね。ですから、この いだと思います。 シェアオ

## クワクします みんなで何かをするほうがワ

司会 はこういうことをしたいとい ことも考えるという感じです う思いを持ちながら、地域の 分があったりしますが、自分 たり、他の人を巻き込んだ部 とは、それぞれの地域であっ 皆さんがやっているこ

そういうことを意識し



が、自分のためではないし、 なっているような気はします たことはないです。 ほんとにそういうことを考え が、最終的に地域のために 自分たちがやっていること たことはないですね。ただ、

よりは、みんなでするほうが ワクワクしますね。 自分だけで何かをする

望んでいます。 が一番ですし、それを誰もが す。みんなで楽しんだり、み んも、みんなで喜び合えるの 員もお客様も、出店者の皆さ ほうが盛り上りますよね。社 んなで悔しがったり、そんな し、みんなを巻き込んでいま みんなに巻き込まれる

といつも思っているので、義 三好 仕事は楽しくなければ れているだろうという感じで で、楽しくて誰かが喜んでく うになるととてもしんどいの 務感でやらなければというふ

メッセージをお願いしま 最後に会員さんに向け

土・日に開催しているので、 が、マルシェを毎月、最終の 先ほどもお話しました

です。 功させたいと思っています。 負けないで頑張っていきたい きな影響を与えていますが、 コロナ禍は私どもの仕事に大 が控えているので、それを成 金藤 5月に大きなイベント

だけどとか、アイデアを持っ ジネスなので、興味のある方 また、こんなことをしたいん たら、覗きに来てください。 や加わりたい方がおられまし 新しく始めたシェアビ

> す。 て来てくれてもいいと思いま

もどうぞです。

うもありがとうございました。 きたいと思います。本日はど ぞ頑張って乗り越えていただ だまだ続きそうですが、どう 型コロナウイルス感染症拡大 ありがとうございました。新 司会 で先行きの見えない状態がま 皆さん、お忙しい中を



### 『今なぜシェアビジネスなのか』 ②

「エニシア高松」の宮川氏にインタビューとは別に取材 させていただきました。 NOAH INVESTORS㈱/代表取締役 宮川 哲也氏 (高松第4支部)



## 弊社は、創業設立以来、不動きっかけは何ですか? のシェアビジネスを始めた

準でした。しかし、エニシア高 良 きました。 口 くまで所有 化しました。なので、最初から らソフト(コト)へと大きく変 がこれまでのハード(モノ)か を活かす事ができるか? 基 ですが、良い立 松は、資産価値も重要な基 いシステム?が、投資判 れ ア高松が存在してい くことがメイン軸となります 業を発展 きた不動産会社です。 テム!を活用して、いかに 産投資事業を中心に展 で、 ベースから い物件?良い利回 まで弊社の投資スタンスは、 き賃貸物件 その延長線上にエニシ (進化と深化) 不動 カタチに 地! 産に では 良いシス ます。こ 拘 なく、あ し り?良 不動 して 開 り、ゼ てい して 断 人 準 基 産 11

くできるか? という事も強く ここまでやってますよ! そして、もう一 て弊社の しています。 の参入障壁をどこまで高 業をエニシア高 れません 複 合型ビ 0 おこがまし が、 ジネスモ 0) 類 狙 松は いま 1

概念としては、シェアビジルると信じています。れると信じています。

というのがコンセプトです。に創造していきませんか?」に創造していきませんか?」ニシア高松のサービスとコラニシではなくて、あくまで「エネスではなくて、あくまで「エ

がありましたか?集まることによって何か変化という点では同じです。人がもひとつの場所に人が集まるのシェアオフィスもマルシェ

でいますが、進捗率としては、なくコワーキングスペースで 館のようなオープンスペースで がのようなオープンスペースで でありながらカフェのような でありながらカフェのような でありながらカフェのような

響もあり10% にまだ集まっている域ではが、プラス材が、プラス材が、プラス材がのませんが、プラス材が、プラス材が、プラス材が、プラス材



**れますか?** ネス・コラボ

ンが始まるのではない 当の意味でのコラボレーショていくと思われますので、本 くわくしております。 らく、この流 トライ イトオフィスとしての に入り、 現在エニシア高松での 某大手企 れが今後 始まります。 0 加 サ 目 か ~とわ 速 テ

告代理店 (香川アドコム様)がスの利用・オフィス入居の広所としてコワーキングスペー どが ダム様)の フィス入居の学習塾(キン クッキングスクール様)・ シェアキッチンでのラン ラボイベントが アイドル イベントホール ボ くと思います。 (焼鳥てんやわんや様・アリスシェ アキッチン でのランチ レーションとしては、 あ イベント定期 塾生が待機勉強 ?開催されてい を活用しての 更にコ 別開催な 、1階 コ 一場 グオ ラ

すがどう思わいると思いまでいると思いま

コラボ は、「マー シェア・ ダメです。長続きしません。 ん。 て迷惑な結果になりかねませ するところを間違えると帰 であるかどうか?フォ という事です。 提供を意識しないといけな ト・ファン」に ベーショ ント・ファン」にとって有益 アする事が、「顧客・クライア ボランティア的な発想も するのか?」 の為にシェアしたり、 コラボのキーワー ン・インパクト ケティング・イ や目 顧 で 客・クライアン 定 に対して コラボ できるかどう そ な ーカ · シェ 0) 価値 延長 いス ス ĸ ス 0

所は更に付加価値 にオフラインで人が集まる場 イ ケール感・スピード」です。 いきます。弊社もマルシェ いと思います。また、リアル ベントとして活用するには マルシェは、リアルに集客 宣伝・収支」です。 重要なのは、 積 極的 に展 が高くなっ ーテー 開してい