



「縁」を大切に



## 香川の高校を卒業した社員の「縁」



創業者である石田社長は志度高校出身。志度高校、寒川高校、高松西高校、津田高校、石田高校、英明高校を卒業した社員が活躍しています。

DATA

所在地 本社 〒761-0705 香川県木田郡三木町井上817番地1  
TEL: 087-802-7272  
東京 Office 〒144-0054 東京都大田区新浦田2-7-6(2F)  
山陰 Office 〒699-0501 鳥根県出雲市斐川町学頭348-18  
物流倉庫 〒761-0705 香川県木田郡三木町井上818番地2  
第2物流倉庫 〒769-2323 香川県さぬき市寒川町神前1347

H.P westone.kagawa.jp  
設立年月 2010年8月  
資本金 1,000万円  
社員数 15名(グループ25名)  
業種 ICT関連・弱电を中心とした通信工事材料の総合商社  
業務内容 ケーブルテレビ、情報通信用ケーブル及び諸材料の販売  
ケーブルテレビ、情報通信用機器及び付属機器の販売  
ケーブルテレビ、情報通信用具の販売、エコ関連商品の販売



## 当社に関わる全ての人笑顔になれる「縁」を大切にできる会社

### interview

#### ご縁に始まり、ご縁でつながる会社

社員として働いていた頃に、とても大切な方がいました。独立について相談したら「任せろ」と言ってくれました。その一言がなかったら独立はしませんでした。その方とは今も良い関係でお付き合いさせていただいており、弊社が「縁」を大切にしようと思った始まりです。業界として後発の会社ですが、「縁」を大切にしていたら仕事につながる事が多くありました。発達が進む情報化社会にあって特に我々の業界は常にアンテナを張り、素早く行動する俊敏さが必要です。社員たちのコミュニケーション力、情報収集力、ネットワーク力、柔軟な発想力、行動力もやはり「縁」を基に培われています。



代表取締役社長 石田 将登 氏

#### 社員や地域の方々に栄養満点でおいしい食事を提供したい

社員の健康を考え、社員食堂について構想している時に、知人が飲食店を開業したいと夢を語ってくれました。そのご縁で2022年11月頃に、本社がある敷地に社員食堂兼テイクアウト専門店をオープンすることになりました。近隣の企業には配達をして交流を深めたい、軌道に乗ったらこども食堂も作りたくて、夢は広がります。

### 『SDGsへの取り組み』と『連携事業継続力強化計画』

本社及び物流倉庫の電力は全て太陽光発電の自家消費でまかなっています。また、物流倉庫は『SDGsへの取り組み』と『連携事業継続力強化計画』に基づき、緊急時等には地域住民の皆様の防災拠点として、蓄電池にためた電力の一部を開放する予定です。



## 居心地が良い職場

### 1、社員定着率が高い

2010年の創業から、自主退社した社員はほぼいません。社員の声を反映した職場改善に取り組み続けています。



### 2、残業ほぼゼロ！持ち帰り仕事ゼロ！休日は約125日！

週休2日制、残業は多くても月10時間以内です。きちんと休むことで、生産性を高めています。



### 3、無理なく頑張って、頑張った分はしっかり賞与上乗せ

必死に頑張らなくても大丈夫！でも、一人一人の仕事に対する姿勢や、無理なく頑張ってくれた成果はきちんと評価します。給与とは別に特別賞与などに反映するなど、目に見る形で必ず報われます。



## 福利厚生

### 1、社員全員で食事会



3か月に一度は社員全員で美味しい食事をする会を開催しています。社員さんの希望を聞きながら開催場所を決めています。

### 2、社員専用の保養所



淡路島に所有するログハウス風のおしゃれな保養所。社員は無料で泊まり放題です。

### 3、資格取得を全面サポート



各種資格の取得を希望される方は会社が全額負担しています。どんどんスキルアップしてください。

### 4、整骨院で月に一回のリフレッシュ



近所の整骨院での施術を全額会社が負担しています。体も心も楽にして楽しく働きましょう！

## 社員インタビュー



けいいちさんのお仕事は？

営業部で部長をしています。ケーブルテレビ局やその関係の電気工事店、電力会社など、営業に何うお客様が決まっています。新規は基本的にお客様からの紹介で、それも大半はプライベートでつながっているので話しやすいです。

たつや

けいいち

たつや

れいいちろうさんのお仕事は？

この春に入社して営業部に配属されました。佐々木礼一朗さん 2022年4月入社

たつや

大学を卒業したばかりなのですね！出身は？

香川県です。兵庫県の大学を卒業して、情報系の仕事を探していました。

たつや

入社を決めた理由は？

実家が居酒屋で、時々手伝っていたのですが、石田社長は常連さんでした。就活で興味を持った会社の社長が石田さんだと知り、応募しました。

たつや

それは驚きですね！

けいいちさん、お仕事で頑張ったことは？

石田社長が担当していたエリアを引き継いだ際に、どこに行っても「石田さん、石田さん」と言われ、まずはお客さんの信頼を得ることを目標にしました。「石田さん」と言われなくなるまで3年位かかりました。結果も絶対に出したくて、売上の維持と増収にも力を入れていました。



長尾圭一さん 2014年8月入社

けいいち

けいいちさんとお客様はプライベートでも仲が良く、良い意味で営業のイメージが変わりました。

けいいち

仕事は仕事で頑張って、遊びもバーベキューや船、キャンプ、花見など頻りに楽しんでいます。社長にも「いつ飲み会をしますか？」と聞くほどです。笑。この会社は人間関係が良いです。

けいいち

社長との面接で会社の説明を受けた際に「ネット販売の会社もあるが、営業でいいのか？」と聞かれました。情報系の会社を目指していたから気にとめてくれたのですね。

たつや

営業職が前提で募集をしていますが、別会社があり仕事の選択肢があるのも魅力です。M&Aや新規事業などで経営の多角化を行っており、社員の平均年齢は29〜30歳。勢いがある会社になりたいです。

れいいちろうさんの目標は？

10年後はけいいちさんが目標です。この会社で部長になっていたい！けいいちさんから会話テクニックやコミュニケーション力を受け継いで、お客様からの電話が鳴りやまないほどの信頼を譲り受けたいです。会社全体としては違う業界にも広がって大きくなっていると思います。